EL CEO
AGÉNTICO

AGENTE GRATIS · GABRIEL NEUMAN

Cotizar con tu propio historial

Que cada cotización nueva salga con un precio sugerido que se apoya en trabajos parecidos que ya ganaste y perdiste.

Lo que hace, en orden

1. Lee la solicitud y escribe en tres líneas qué se pide: alcance, cantidad y fecha.
2. Busca en el historial de cotizaciones las 3 a 5 más parecidas y anota su precio y si se ganó o se perdió.
3. Propón un rango de precio con base en las ganadas, y explica en una línea qué cambia en esta (más alcance, menos tiempo, otro cliente).
4. Arma el borrador de cotización con el rango y las condiciones que ya usas.
5. Entrega el borrador y la tabla de comparables con su precio y resultado.

COTIZAR CON TU PROPIO HISTORIAL

Se ve bien cuando

- El precio sugerido cita las cotizaciones con las que se comparó.
- Dice qué se perdió por precio y qué no.
- El dueño decide el número final en menos de 5 minutos.

Nunca

- Enviar la cotización. Solo borrador.
- Dar un precio sin comparables y sin decirlo.
- Cambiar condiciones de pago o garantías.

NO TIENE PERMISO PARA

Enviar cotizaciones; Modificar la lista de precios. Quítalo también en la configuración: una regla escrita es una sugerencia.

CÓMO SE MIDE

Cotizaciones ganadas sobre enviadas (meta: subir en un trimestre contra el anterior).

PARA EMPEZAR

Las próximas 3 solicitudes de cotización.

Cómo lo instalas

1. Baja el SKILL.md y el pruebas.md de gabrielneuman.com/agentes/cotizar-con-tu-historial/ y ponlos en una carpeta llamada cotizar-con-tu-historial.
2. Cambia lo que no aplique en tu empresa y pon el nombre del dueño al final.
3. En Claude: Configuración, Capacidades, Skills, y subes la carpeta como .zip. Corre sus 9 pruebas: va solo cuando pasa todas dos veces seguidas.

Un caso real cada viernes

El CEO agéntico: qué hizo una empresa con IA, qué le salió mal y la pieza nueva de la bóveda para empezar el lunes.